

**WFG**



Wirtschaftsförderung Kreis Unna

STARTERCENTER <sup>^</sup>NRW.

# Seminarprogramm 2010

| Auf dem Weg in die Selbstständigkeit |



## Existenzgründung im Kreis Unna

Das STARTERCENTER NRW bietet Existenzgründern eine umfassende Beratung und ein vielfältiges Seminarprogramm zu allen gründungsrelevanten Themen.

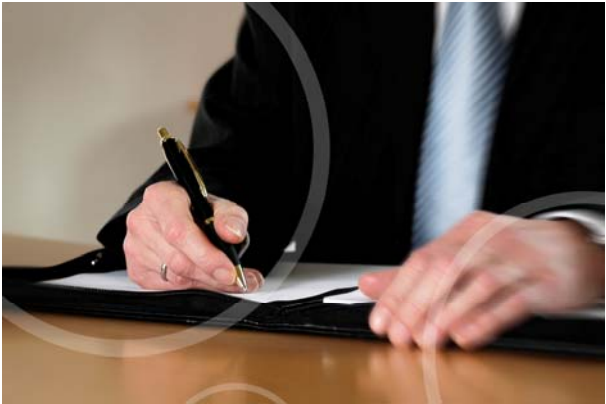
Auf den folgenden Seiten haben wir verschiedene Kurse zusammengestellt, die Ihnen wichtige Hilfestellungen bieten. Sachkundige Referenten geben Antworten auf oft gestellte Fragen.

Einige Seminare werden von der WFG (mit-)initiiert, andere von den Technoparks im Kreis Unna angeboten.

Weil wir wissen, dass viele Jungunternehmer jeden Cent umdrehen müssen, ist die Teilnahme an einigen Veranstaltungen kostenlos. Wird eine Gebühr erhoben, erhalten Sie dafür umfangreiches Schulungsmaterial.

Zur besseren Planung ist für alle Seminare eine telefonische Anmeldung erforderlich.





|  |    |
|--|----|
| 1. Wir über uns  | 2  |
| 2. Inhalt  | 3  |
| 3. Kaufmännisches Grundwissen                          | 4  |
| 4. Werbung/Marketing                                   | 5  |
| 5. Texte für Werbung,<br>Public Relations und Internet | 6  |
| 6. Internet - Homepage                                 | 8  |
| 7. Steuerwissen  | 9  |
| 8. Krisenbewältigung                                   | 10 |
| 9. Unternehmerinnenbrief                               | 11 |
| 9. Von der Idee zur Gründung                           | 12 |
| 10. Neue Geschäftsideen                                | 13 |
| 11. Grundlagenseminare                                 | 14 |
| 12. Veranstaltungsorte                                 | 18 |
| 13. Beratung vor Ort                                   | 19 |
| 14. Wir sind für Sie da                                | 20 |

# Durchblick bewahren im eigenen Betrieb

Fachkenntnisse in ihrem Metier besitzen die meisten Existenzgründer. Betriebswirtschaftliches Wissen ist aber nicht immer vorhanden. Die wenigsten Jungunternehmer verfügen über eine kaufmännische Ausbildung. Oftmals werden wirtschaftliche Zusammenhänge nicht richtig erkannt oder verstanden. Die Folgen sind häufig gravierend: Viele Unternehmer scheitern, weil ihnen Grundkenntnisse zur Führung und Steuerung des eigenen Betriebes fehlen. Dieses Seminar schließt die Lücken. Die Teilnehmer erfahren, wie sie die Rentabilität und Liquidität ihrer Firma erfassen, wie sie Kosten und Leistungen berechnen und betriebswirtschaftliche Auswertungen richtig erstellen, lesen und verstehen können. Kalkulationsmethoden, Investitions- und Finanzierungsrechnung, Gewinnschwellenrechnung, Controlling, Soll- und Ist-Planung werden ebenfalls keine Fremdwörter bleiben.

Der Managementberater Christian Klotz versteht es, komplexe Themen leicht verständlich und praxisnah zu erklären und sorgt für Durchblick.

**Datum:** 15./16. April  
**Ort:** Kompetenzzentrum Bio-Security,  
Bönen  
**Zeit:** 9 - 15 Uhr  
**Anmeldung:** Klotz und Sievert GmbH,  
02383 919200  
**Gebühr** 20 Euro

**Datum:** 07. Oktober  
**Ort:** LÜNTEC Lünen  
**Zeit:** 9 - 15 Uhr  
**Anmeldung:** Klotz und Sievert GmbH,  
02383 919200  
**Gebühr** 20 Euro

# Werbung in eigener Sache

## - einfach und kostengünstig

Der Wettbewerb macht es jungen Unternehmen schwer, Kunden zu finden und sie von den eigenen Leistungen und Produkten zu überzeugen. Die Kundengewinnung wird oftmals zum zentralen Problem.

Zielgerichtete Werbung in eigener Sache bietet hier einfache und kostengünstige Lösungen und hilft jungen Unternehmen, sich gegen die Konkurrenz zu behaupten.

Unternehmensberater Christian Klotz erläutert Faustregeln des Marketings und Strategien, wie sich Werbung ohne großen Aufwand und Kosten leicht umsetzen lässt. Antworten gibt es unter anderem auf die Fragen: Wie sieht meine Zielgruppe aus und wie steht es um den Wettbewerb? Wie sage ich meinen Kunden, dass es mich gibt? Wie kann ich das Marketing in meinem Unternehmen organisieren?

Das Seminar richtet sich an Existenzgründer, Unternehmer und Freiberufler.

**Datum:** 28./29. Januar  
**Ort:** TechnologieZentrum Schwerte  
**Zeit:** 9 - 15 Uhr  
**Anmeldung:** Klotz und Sievert GmbH,  
02383 919200  
**Gebühr** 20 Euro

**Datum:** 08./09. Juli  
**Ort:** Kompetenzzentrum Bio-Security,  
Bönen  
**Zeit:** 9 - 15 Uhr  
**Anmeldung:** Klotz und Sievert GmbH,  
02383 919200  
**Gebühr** 20 Euro

# Texte für Werbung, Public Relations und Internet

Ihre Botschaft soll ankommen. Und Sie möchten sich natürlich von Ihrer besten Seite zeigen. Doch manchmal ist das nicht so einfach. Diese Workshops helfen Ihnen dabei. Alle drei zusammen sind ein abgestimmtes Paket. Sie können aber auch jedes Modul einzeln buchen. Die Kursleiterin Ortrud Battenberg ist selbstständige Lektorin und Texterin. Ihr liegt am Herzen, dass ihre Kunden einen guten schriftlichen Auftritt haben. Denn wir alle wissen: Für den ersten Eindruck gibt es keine zweite Chance. Als Diplomsoziologin und Philosophin ist sie erfahren im Bereich Kommunikation und Text.

## Modul 1: Auf den Punkt gebracht.

*Tun Sie etwas dafür, dass Ihre Botschaft ankommt!*

Der Workshop richtet sich an Unternehmer und Unternehmerinnen, die lernen möchten, wie man Informationen und Werbung zielgerichtet und zielgruppengerecht in den Griff bekommt. Sie erfahren, worauf es ankommt, und üben einfache Techniken, die Arbeit in sinnvolle Schritte zu zerlegen. Tipps aus der Praxis und ein Leitfaden zum Mitnehmen runden den Workshop ab.

Datum: 11. Februar  
Ort: TechnologieZentrum Schwerte  
Zeit: 17 - 19:30 Uhr  
Anmeldung: Ortrud Battenberg,  
02304 750224

Datum: 26. August  
Ort: Wirtschaftsförderung Kreis Unna,  
Raum 1.13  
Zeit: 17 - 19:30 Uhr  
Anmeldung: Ortrud Battenberg,  
02304 750224

## Modul 2: Wie nutze ich Public Relations?

### *Werden und bleiben Sie bekannt!*

PR ist nicht Werbung. Lernen Sie (ungeschriebene) Regeln und Notwendigkeiten kennen. Das Feld der PR ist groß. Dieser Workshop konzentriert sich darauf, wie Unternehmen in der lokalen und regionalen Presse Beachtung finden können und wie man mit einfachen Techniken konsequente Medienarbeit plant. Er richtet sich an Unternehmer und Unternehmerinnen, die sich über das „Machbare“ informieren möchten.

**Datum:** 25. Februar  
**Ort:** TechnologieZentrum Schwerte  
**Zeit:** 17 - 19:30 Uhr  
**Anmeldung:** Ortrud Battenberg,  
02304 750224

**Datum:** 02. September  
**Ort:** Wirtschaftsförderung Kreis Unna,  
Raum 1.13  
**Zeit:** 17 - 19:30 Uhr  
**Anmeldung:** Ortrud Battenberg,  
02304 750224

## Modul 3: Internetauftritt! Aber wie?

### *Zeigen Sie Ihre besten Seiten!*

Der Workshop ist für Unternehmer und Unternehmerinnen gedacht, die sich mit ihrem Internetauftritt positiv von Mitbewerbern abheben und die Chance des guten ersten Eindrucks nutzen wollen. Sie erfahren, welche Punkte bei der inhaltlichen Gestaltung wichtig sind, damit Ihre Seiten übersichtlich und verständlich sind, gern gelesen werden und zur Kontaktaufnahme anregen.

**Datum:** 11. März  
**Ort:** TechnologieZentrum Schwerte  
**Zeit:** 17 - 19:30 Uhr  
**Anmeldung:** Ortrud Battenberg, 02304 750224

**Datum:** 16. September  
**Ort:** Wirtschaftsförderung Kreis Unna,  
Raum 1.13  
**Zeit:** 17 - 19:30 Uhr  
**Anmeldung:** Ortrud Battenberg, 02304 750224

# Internet für junge Unternehmer/-innen

Für Existenzgründer und junge Unternehmer ist das Internet bzw. die eigene Webseite heute genau wie eine Visitenkarte ein Muss. In der Kundenakquise und in der Kundenbindung ist eine eigene Webseite häufig ein unverzichtbares Instrument, doch oft fehlt die Erfahrung oder die notwendigen Kenntnisse.

In diesem eintägigen Seminar werden die notwendigen Kenntnisse für die optimale Bereitstellung einer eigenen Internetseite vermittelt. Unternehmensberater Christian Klotz erläutert Faustregeln des Internets und Strategien, wie sich Werbung ohne großen Aufwand und Kosten leicht umsetzen lässt.

- Erstellung einer Internet-Homepage
- Erstellung von Internetseiten
- Aufbau von Internetseiten
- Aufbau einer Internetseite

Das Seminar richtet sich an Existenzgründer, Unternehmer und Freiberufler.

|                   |   |
|-------------------|---|
| <b>Datum:</b>     | 25. März                                |
| <b>Ort:</b>       | Kompetenzzentrum Bio-Security,<br>Bönen |
| <b>Zeit:</b>      | 9 - 15 Uhr                              |
| <b>Anmeldung:</b> | Klotz und Sievert GmbH,<br>02383 919200 |
| <b>Gebühr:</b>    | 10 Euro                                 |

# Keine Angst vor dem Finanzamt

„Ganz schön lästig“ finden die meisten Jungunternehmer ihre Verpflichtungen gegenüber dem Finanzamt. Gerade in der Anfangsphase widmen sich Gründer voller Elan dem Aufbau ihres Unternehmens. Die Regelung von Steuerersachen wird oft vernachlässigt. Andere sehen sich einem undurchdringbaren Dschungel gegenüber, vor dem sie schlicht kapitulieren. „Einfach liegen lassen“ ist freilich keine Lösung.

Die Kommunikation mit dem Finanzamt muss zum festen Bestandteil des unternehmerischen Handelns werden. Die pünktliche Abgabe von Steuererklärungen und -anmeldungen sollte genauso selbstverständlich sein wie das Schreiben von Rechnungen. Welche Spielregeln es dabei zu beachten gilt, welche Pflichten und welche Rechte Unternehmer haben, das erfahren interessierte Existenzgründer auf dieser Informationsveranstaltung sozusagen aus erster Hand.

Ein Mitarbeiter vom Finanzamt Dortmund/Unna führt die Diskussion und versucht, Schwellenängste abzubauen. Außerdem beantwortet er Fragen der Teilnehmer.

**Datum:** 10. Juni  
**Ort:** Technologiezentrum Schwerte  
**Zeit:** 18 - 20 Uhr  
**Anmeldung:** Hans Offer,  
02303 272590

# Durchblick im eigenen Unternehmen

Wer sein Unternehmen aus der wirtschaftlichen Krise führen möchte (oder eine solche Situation vermeiden will), der braucht vor allem eins: Durchblick im betriebswirtschaftlichen Bereich.

In diesem Seminar lernen die Teilnehmer, wie man mit einfachen Mitteln eine Liquiditätsübersicht erstellen kann. Es wird erklärt, wie und warum man rechtzeitig Zahlungsflüsse sicherstellen sollte. Außerdem gibt es Tipps zu Rückstellungen und der Bildung von Eigenkapital sowie dem Ausschluss einer Haftung für die Fehler von Dritten.

Der Referent und Unternehmensberater Volker Hochwald erklärt auch, warum jeder Betrieb eine individuelle, maßgeschneiderte und tragfähige Finanzierung benötigt und wie man im Fall einer Krise Strategien entwickeln kann, um Daten, Auftragsbestände und Verbindlichkeiten zu bewerten.

Darüber hinaus gibt es konkrete Hilfestellungen für Verhandlungen mit Banken, Schuldnern und Gläubigern.

|                   |   |
|-------------------|---|
| <b>Datum:</b>     | <b>24. Juni</b><br><b>18. November</b>                      |
| <b>Ort:</b>       | <b>Wirtschaftsförderung Kreis Unna,</b><br><b>Raum 1.13</b> |
| <b>Zeit:</b>      | <b>17 - 19 Uhr</b>  |
| <b>Anmeldung:</b> | <b>Hans Offer,</b><br><b>02303 272590</b>                   |

## Unternehmerinnenbrief

Starke Gründungen und stabile Unternehmen - das ist das Ziel des U-Briefs NRW. Die Initiative des Ministeriums für Generationen, Familie, Frauen und Integration NRW ergänzt mit dem U-Brief die bestehenden Beratungs- und Unterstützungsangebote für selbstständige Frauen in NRW.

Der Unternehmerinnenbrief bescheinigt den Vorhaben von Gründerinnen und Unternehmerinnen Aussichten auf Erfolg. Dass sie erfolgreich sind, dass sie ihre Unternehmen wachsen lassen, Arbeitsplätze schaffen und neue Märkte erobern, das beweisen die Erfahrungen der ausgezeichneten Frauen.

Wenn Sie sich um den U-Brief bewerben möchten, sollte Ihr Unternehmen maximal ein Jahr alt sein oder es sollten (unabhängig vom Unternehmensalter) einschneidende Veränderungen in Ihrem Unternehmen anstehen.

Weitere Informationen erhalten Sie auf der Internetseite

[www.unternehmerinnenbrief.de](http://www.unternehmerinnenbrief.de)

oder beim STARTERCENTER NRW Westfälisches Ruhrgebiet bei der Wirtschaftsförderungsgesellschaft für den Kreis Unna, Ralf Niederlaak, Tel. 02303 272490.



Ministerium für Generationen,  
Familie, Frauen und Integration  
des Landes Nordrhein-Westfalen



## Geschäftsideen auf dem Prüfstand

Ob die eigene Idee etwas taugt, können am besten andere beurteilen. Das gilt auch und besonders für Geschäftsideen. In dieser Runde stellen Unternehmer und angehende Existenzgründer ihre Unternehmenskonzepte anderen jungen Marktteilnehmern vor.

Bei der Präsentation und Erläuterung ihrer Konzepte erhalten die Teilnehmer schon einmal Gelegenheit, die Vermarktung ihres geplanten Angebotes einzuüben. Schließlich wollen nicht nur die übrigen Seminarteilnehmer, sondern später auch die Kunden erst einmal überzeugt werden.

Anschließend werden die Geschäftsideen im Gruppengespräch von allen Seiten beleuchtet und abgeklopft. Der Seminarleiter und Unternehmensberater Dirk Burgemeister gibt dazu wichtige Hinweise.

Je nach Interesse kann die Veranstaltung auch einen Einstieg in den Netzwerkaufbau bieten. Möglicherweise ergeben sich zudem Synergien, Zusammenschlüsse einzelner Teilnehmer oder sogar Teamgründungen.

**Datum:** 29. April  
**Ort:** TECHNOPARK Kamen  
**Zeit:** 16 -18 Uhr  
**Anmeldung:** Unternehmensberatung  
Dirk Burgemeister,  
02307 283040

# Blick über den Tellerand

Viele Menschen träumen davon, ihr eigener Chef zu werden, wissen aber nicht so recht, was sie auf dem Markt anbieten können. Statt allzu lange auf den Geistesblitz zu warten, empfiehlt sich oftmals die Orientierung an erfolgreichen Geschäftsmodellen.

Der Kamener Unternehmensberater Dirk Burgemeister lädt in diesem Seminar zu einem „Blick über den Tellerand“ ein. Er nennt Beispiele erfolgreicher Unternehmensgründungen und stellt dabei auch gut funktionierende Kleinbetriebe vor.

Weitere Inspirationen verspricht der „Grenzübertritt“ in die europäischen Nachbarländer. Hier haben einige Existenzgründer bereits Ideen verwirklicht, die sich durchaus „importieren“ lassen - vorausgesetzt, man schätzt den heimischen Markt richtig ein.

Auch dazu gibt es Tipps in diesem zweistündigen Seminar.

**Datum:** 28. Oktober  
**Ort:** TECHNOPARK Kamen  
**Zeit:** 16 - 18 Uhr  
**Anmeldung:** Unternehmensberatung  
Dirk Burgemeister,  
02307 283040



# Von der Idee zur Unternehmung

Wer sich selbstständig machen will, der braucht eine Erfolg versprechende Geschäftsidee. Aber die Idee allein reicht nicht aus. Jeder Existenzgründer muss über die persönlichen und fachlichen Qualifikationen zur Führung eines Unternehmens verfügen und benötigt außerdem einen ausgefeilten Plan, um die Gründungsidee erfolgreich umzusetzen.

Dieser „Businessplan“ ist entscheidend für Erfolg oder Misserfolg einer Existenzgründung. Ein schlüssiger Plan ist nicht zuletzt Voraussetzung dafür, Kredite und Fördermittel zu erhalten. Banken müssen davon überzeugt werden, dass das geliehene Geld im neuen Unternehmen verdient wird und am Ende auch wieder zurückgezahlt werden kann.

Die Teilnehmer erfahren in den Seminaren, die wir in Zusammenarbeit mit unseren Kooperationspartnern anbieten, Wissenswertes über rechtliche Rahmenbedingungen einer Gründung, Wettbewerb und Marktauftritt, Investition, Kosten und Liquidität, Buchführung, Steuern, Organisation und Personal. Im Angebot sind neben Wochen- auch Tagesseminare - für alle, die wenig Zeit haben.

**Auskunft zu allen Seminaren auf den folgenden zwei Seiten erhalten Sie im STARTERCENTER NRW bei der Wirtschaftsförderung Kreis Unna, Tel. 02303 272590.**

*Forum für Existenzgründung:  
Selbstständigkeit - was bedeutet das?*

Das Kurzseminar läuft jeweils von 15 - 20 Uhr im TECHNO-PARK Kamen und vermittelt Grundinformationen, zeigt Beispiele auf und weist auf mögliche Stolpersteine hin. Individuelle Fragen werden ebenfalls aufgegriffen und beantwortet.

21. Januar, 17. März, 31. Mai, 6. Juli, 27. September,  
24. November

Anmeldung 02307 283041

Gebühr 20 Euro

*MCC Unternehmensberatung/  
Lüdeking Consulting*

Die Seminare werden jeweils von 9 - 13:30 Uhr (4 Tage) bzw. 9 - 15 Uhr (3 Tage) im Technologiezentrum LÜNTEC in Lünen durchgeführt.

13. - 15. Januar, 09. - 12. Februar, 10. - 12. März,  
06. - 09. April, 19. - 21. Mai, 08. - 11. Juni,  
07. - 09. Juli, 10. - 13. August, 08. - 10. September,  
05. - 08. Oktober, 10. - 12. November, 07. - 11. Dezember

Anmeldung 0231 9860350

Gebühr 30 Euro

*Lüdeking Consulting-Workshops*

Workshop zur Erstellung des individuellen Businessplans mit 4 - 6 Teilnehmern.

06. + 13. Februar, 17. + 24. April, 12. + 19. Juni,  
14. + 21. August, 16. + 23. Oktober, 11. + 18. Dezember

Anmeldung 0231 9860350

Gebühr 150 Euro

## *Industrie- und Handelskammer zu Dortmund*

Ihre Tagesseminare bietet die Industrie- und Handelskammer zu Dortmund in ihren Räumen an der Märkischen Straße 120 an.

21. Januar, 04. März, 15. April, 20. Mai, 02. September, 28. Oktober, 02. Dezember

Anmeldung 0231 5417420

Gebühr 30 Euro

## *Handwerkskammer Dortmund*

Die Gründerseminare der Handwerkskammer Dortmund laufen jeweils einen Tag lang mittwochs von 9 bis 16:30 Uhr im Bildungszentrum an der Ardeystraße 93 - 95.

27. Januar, 24. Februar, 31. März, 28. April, 26. Mai, 30. Juni, 28. Juli, 25. August, 29. September, 27. Oktober, 24. November, 15. Dezember

Anmeldung 0231 5493604

Gebühr 80 Euro

## *Internetangebote*

Weitere Qualifizierungs- und Beratungsangebote für den Kreis Unna sowie die Städte Dortmund und Hamm können über das „WeiterbildungsPortal Ruhr Ost“ ([www.pro-weiterbildung.de](http://www.pro-weiterbildung.de)) abgerufen werden.



# Gründungszykel

## Intensivworkshop mit Gruppen- und Einzelberatung

„Eine gute Idee habe ich, aber ich komme alleine bei meiner Planung immer wieder ins Stocken.“ - „Es gibt so viel zu beachten, hoffentlich übersehe ich nichts.“

Diese Gedanken kennen die meisten Gründerinnen und Gründer. Damit sie für ihre geplante Selbstständigkeit Sicherheit gewinnen, fördert das Land NRW Zirkelberatungen, bei der die Vorteile von Einzelcoaching und Gruppenberatung kombiniert werden.

In einer Kleingruppe arbeiten 4 - 6 Personen unter der Anleitung der Unternehmensberaterin Verena Kurth an der eigenen Geschäftsentwicklung und dem Gründungskonzept. Zeitlich abgestimmt nach den Wünschen der Teilnehmenden finden mindestens 16 Gruppenstunden in Schwerte statt. Im persönlichen Coaching, das insgesamt 4 Stunden umfasst, werden individuelle unternehmerische Besonderheiten besprochen.

### Kostenübernahme:

Gründerinnen und Gründer aus dem ALG-I- und ALG-II-Bezug sowie Hochschulabsolventen und Berufsrückkehrende mit vergleichbarem Einkommen erhalten einen Zuschuss zu den Beratungskosten in Höhe von 90 %. Von den 800 € Gesamtkosten trägt der Teilnehmende in diesem Fall nur 80 €. Treffen diese Bedingungen nicht zu, dann beträgt der Zuschuss 50 %, also 400 €.

Termin: nach Vereinbarung  
Ort: VHS Schwerte  
Anmeldung: Unternehmensberatung  
kompass - Verena Kurth  
02304 239885

## Alle Adressen auf einen Blick

### **Bildungszentrum Handwerkskammer Dortmund**

Ardeystraße 93 - 95 | 44139 Dortmund

### **Industrie- und Handelskammer zu Dortmund**

Märkische Straße 120 | 44141 Dortmund

### **Kompetenzzentrum Bio-Security**

Kompetenzzentrum für biologische Sicherheit

Siemensstraße 42 | 59199 Bönen

### **LÜNTEC Lünen**

Technologiezentrum | Am Brambusch 24 | 44536 Lünen

### **Rathaus Bönen**

Am Bahnhof 7 | 59199 Bönen

### **TECHNOPARK KAMEN**

Technologiezentrum | Lünener Straße 211/212 |  
59174 Kamen

Gründerzentrum | Herbert-Wehner-Straße 2 |  
59174 Kamen

### **TechnologieZentrum Schwerte (TWS)**

Lohbachstraße 12 | 58239 Schwerte

### **VHS Schwerte**

City Centrum | Am Markt 11 | 58239 Schwerte

### **Wirtschaftsförderungsgesellschaft für den Kreis Unna mbH**

Friedrich-Ebert-Straße 19 | 59425 Unna

## Regelmäßige Termine in den Städten und Gemeinden

Kostenlose Erstberatungen bieten unsere Gründungsberater regelmäßig in den Städten und Gemeinden des Kreises Unna an. Damit keine Wartezeiten entstehen, ist eine Anmeldung erforderlich.

**Bergkamen:** Mittwochs, Rathaus,  
Hubert-Biernat-Straße 15, EG, Raum 3,  
Anmeldung: Herr Niederlaak, 02307 272490

**Bönen:** 1. und 3. Donnerstag im Monat, Rathaus,  
Am Bahnhof 7, EG, Raum 509,  
Anmeldung: Herr Bülling, 02383 933102

**Fröndenberg:** 2. Dienstag im Monat, Rathaus II,  
Ruhrstraße 9, 1. OG, Besprechungsraum,  
Anmeldung: Frau Beckmann, 02373 976287

**Holzwickede:** 4. Mittwoch im Monat,  
Wirtschaftsförderung, Allee 10, Seiteneingang,  
Anmeldung: Herr Offer, 02303 272590

**Kamen:** Montags, TECHNOPARK, Gründerzentrum,  
Herbert-Wehner-Straße 2, Raum 115,  
Anmeldung: Herr Schuppe, 02307 912060

**Lünen:** Täglich, Technologiezentrum, Am Brambusch 24,  
Raum A 205,  
Anmeldung: Herr Gatzka, 0231 9860354

**Schwerte:** 1. Mittwoch im Monat, TechnologieZentrum,  
Lohbachstraße 12,  
Anmeldung: Frau Kruk, 02304 945400

**Selm:** 1. Dienstag im Monat, Amtshaus Selm-Bork,  
Anmeldung: Herr Niederlaak, 02303 272490

**Unna:** Täglich, Friedrich-Ebert-Straße 19, 1. OG,  
Räume 1.05 und 1.06, Anmeldung: Herr Niederlaak,  
02303 272490 bzw. Herr Offer, 02303 272590

**Werne:** 1. und 3. Mittwoch, Stadthaus,  
Konrad-Adenauer-Platz 1,  
Anmeldung: Herr Niederlaak, 02303 272490



## Wir sind für Sie da...

Das **STARTERCENTER** **NRW**. Westfälisches Ruhrgebiet bei der Wirtschaftsförderung Kreis Unna bietet Existenzgründern

- ✓ Erstinformationsgespräche
- ✓ Erstberatung
- ✓ Intensivberatung
- ✓ Stellungnahmen zu Förderanträgen
- ✓ Anlaufstelle für Beratungsförderprogramme
- ✓ Service bei Anmeldeformalitäten
- ✓ Hinweise auf weiterführende Beratungen
- ✓ Vor-Ort-Beratung in den Städten und Gemeinden des Kreises Unna

Wirtschaftsförderung Kreis Unna  
Friedrich-Ebert-Straße 19  
59425 Unna

Internet: [www.wfg-kreis-unna.de](http://www.wfg-kreis-unna.de)  
E-Mail: [post@wfg-kreis-unna.de](mailto:post@wfg-kreis-unna.de)

Ansprechpartner:

Ralf Niederlaak: 02303 272490

Hans Offer: 02303 272590

Telefax: 02303 271490

**WFG**   
Wirtschaftsförderung Kreis Unna