



Vom Networking zum
Geschäftsabschluss
-Impulsvortrag-



16.03.2016
17:00-19:00 UHR

Anmeldung per
<http://business-toolbox-2-16.eventbrite.de>

Netzwerken ersetzt die Akquise nicht, aber es ist hilfreich, denn Kontakte schaden am Ende nur dem, der sie nicht hat. Ein gutes Netzwerk hingegen ist sehr hilfreich beim nachhaltigen Aufbau des eigenen Geschäftes.

- **Der gute erste und letzte Eindruck**
- **Vom Smalltalk zum Smarttalk**
- **Vom Follow-up zum erfolgreichen Pitch Meeting**



Referent

Christian Rahn ist ein Business Development Experte mit über 20jähriger Erfahrung als Marketingleiter, Projektmanager und Geschäftsleiter in Industrie und Handel. Als Gründer und Inhaber von ZEILUX® und CMO2go berät er heute mittelständische Unternehmen und GründerInnen bei der Positionierung am Markt sowie der Entwicklung und Umsetzung von Marketingstrategien.



Die Veranstaltung findet im

TZ Kamen, Lünener Str. 211, 59174 Kamen, statt.
Parkmöglichkeiten über Herbert-Wehner-Straße 2.

Wir bitten um Anmeldung bis 3 Tage vorher. Die Teilnahme ist kostenlos.



WORKINN
Das flexible Büro

